



Wir sind Teil der international erfolgreich agierenden ITW-Unternehmensgruppe, die mit ca. 43.000 Mitarbeitern in 52 Ländern vertreten ist. ITW ist sehr dezentral organisiert, d.h. die einzelnen Divisionen agieren weitgehend eigenständig. In unserer Division arbeiten ca. 700 Mitarbeiter in vier Werken und mehreren Vertriebsstandorten.

Unser Spezialgebiet ist die Entwicklung und Fertigung von Befestigungselementen aus Kunststoff für alle namhaften Automobilhersteller, die mittels moderner Spritzgusstechnik und automatischer Montage hergestellt werden.

Für unseren Standort **Enkenbach-Alsenborn** suchen wir eine(n)

## Sales Business Analyst (m/w/d)

### Aufgaben:

- Aufbau und Weiterentwicklung von Vertriebssystemen und -Tools zur Aufbereitung von kommerziellen Daten für die Festlegung von Umsatzzielen im Rahmen der Jahres- und Langfristplanung sowie monatliche Überprüfung der Ergebnisse im Hinblick auf die Erwartungen
- Unterstützung des Vertriebsteams bei der Identifizierung und dem Verständnis von Leistungsschwankungen für eine zielgerichtete Planung
- Analyse der Gewinn-/Verlustdaten sowie der Vertriebsaktivitäten und Darstellung der Analyseergebnisse an die Vertriebs-/Geschäftsleitung
- Vergleich von prognostizierten mit tatsächlichen Ergebnissen (Kennzahlen wie Umsätze, Vertriebskosten, Dollar pro Auto nach Segment oder Kunde, Neu- und Verlustgeschäft usw.) zur frühzeitigen Erkennung unerwünschter Trends und zeitnahe Festlegung von Abhilfemaßnahmen für bestimmte Kunden
- Erstellen eines übersichtlichen und aussagekräftigen Dashboards auf der Grundlage von Analysen der Vergangenheit zur Unterstützung der Entscheidungsfindung für zukünftiges Wachstum
- Verantwortliche Überprüfung der eingesetzten Datenbank auf Datengenauigkeit (z.B. \$/pro Auto, Sold Projects Pipeline)
- Erarbeitung und Einführung von Richtlinien und Verfahren im Bereich Business Development sowie Best Practices bei der Umsatzprognose für die Jahres- und Langfristplanung
- Vorbereitung von Business-Case-Kalkulationen

### Anforderungen:

- Erfolgreich abgeschlossenes Bachelorstudium (Schwerpunkt Finance/Accounting)
- Fundierte einschlägige Berufserfahrung im Controlling, idealerweise mit Schnittstellen zum Vertrieb
- Hohe Zahlenaffinität und Analysekompetenz
- Sehr gute Englischkenntnisse in Wort und Schrift
- Sehr gute MS-Office-Kenntnisse
- Dienstreisebereitschaft (insbesondere Deutschland und Spanien)

# Karriere bei ITW Fastener Products GmbH



Neben den fachlichen Anforderungen ist für uns aber auch wichtig, dass es menschlich passt. Gegenseitiger Respekt und Vertrauen prägen unser Miteinander. Es erwartet Sie eine eigenverantwortliche Tätigkeit mit Gestaltungsspielraum. Wir bieten eine gute Einarbeitung, sechs Wochen Urlaub, Mitarbeiterunterstützungsprogramm (EAP), BikeLeasing und Rabattprogramme. In unseren Professional Networks können Sie sich mit anderen internationalen Mitarbeitern verschiedener Divisionen austauschen und neue Kontakte knüpfen.

## Haben wir Ihr Interesse geweckt?

Dann senden Sie uns Ihre Bewerbung an:

### Hartmut Walden | HR

ITW Fastener Products GmbH

Am Pulverhäuschen 7

676773 Enkenbach-Alsenborn | Germany

[bewerbungen.enkenbach@itw-efc.com](mailto:bewerbungen.enkenbach@itw-efc.com)

[www.itw-fasteners.com](http://www.itw-fasteners.com)

Wir behandeln Ihre Unterlagen streng vertraulich und garantieren eine zeitnahe Kontaktaufnahme.

[www.itw-fasteners.com](http://www.itw-fasteners.com)