

ITW Fastener Products GmbH

Kleine Teile - Große Wirkung



Wir sind Teil der international erfolgreich agierenden ITW-Unternehmensgruppe, die mit ca. 45.000 Mitarbeitern in 52 Ländern vertreten ist. Die ITW ist sehr dezentral organisiert, d.h. die einzelnen Divisionen agieren weitgehend eigenständig. In unserer Division arbeiten ca. 700 Mitarbeiter in vier Werken und mehreren Vertriebsstandorten.

Unser Spezialgebiet ist die Fertigung von Befestigungselementen aus Kunststoff für den Automotive-Bereich, die mittels moderner Spritzgusstechnik und automatischer Montage hergestellt werden.

Für unser Vertriebsteam Strategic Tiers suchen wir eine:n*

Technische:n Vertriebsingenieur:in Automotive Strategic Tiers

Aufgaben:

- Es macht Ihnen Freude mit unseren kleinen, aber sehr wichtigen Produkten technische Lösungen für die Probleme beim Kunden zu finden
- Sie sind zentrale Ansprechstation für unsere Produkte bei den Lieferanten von OEM´s
- Sie leiten und steuern die hierbei entstehenden Projekte
- Sie betreuen Bestandskunden und Neukunden auch vor Ort
- Sie pflegen und aktualisieren kontinuierlich den Projektstatus
- Sie arbeiten neue Konzepte mit der Entwicklung für spezifische Kundenanforderungen aus
- Sie organisieren und leiten Workshops direkt beim Kunden vor Ort
- Sie unterstützen bei der Abwicklung der Angebotserstellung
- Sie sind Schnittstelle zwischen dem Kunden und den anderen ITW Unternehmensbereichen (Produktion, Qualität, Produktentwicklung in den ITW Werken)
- Sie sind verantwortlich für APQP, Machbarkeitsanalysen und kümmern sich um die notwendigen Freigaben sowie Industrialisierungen von Projekten

Anforderungen:

- Sie sollten Spaß am Umgang mit Kunden haben, sehr gute Kommunikations- und Präsentationsfähigkeiten mitbringen
- Des Weiteren benötigen Sie ein Studium im technischen Bereich (idealerweise Kunststofftechnik) oder vergleichbare technische Berufserfahrung (z.B. Technikerausbildung mit entsprechender Berufserfahrung)
- Sie haben bereits Erfahrungen im technischen Vertrieb im Automotive Bereich und scheuen sich auch nicht vor Kaltakquise
- Sicherer Umgang mit MS-Office-Anwendungen
- Flexible, selbständige und teamorientierte Arbeitsweise
- Kommunikations- und Teamfähigkeit
- Stetige Orientierung am Erreichen von Kennzahlen und Zielsetzungen
- Strategisches- Unternehmerisches Denken und Handeln
- Gute Kenntnisse der englischen und deutschen Sprache runden ihr Profil ab
- Sie sollten Reisebereitschaft im In- und Ausland mitbringen.

Neben den fachlichen Anforderungen ist für uns aber auch wichtig, dass es menschlich passt.

Wir bieten:

- Gute Einarbeitung
- Firmenwagen
- 30 Tage Urlaub
- Jobrad sowie Rabattprogramme
- Mitarbeiterunterstützungsprogramm (EAP)

Neben den fachlichen Anforderungen ist für uns aber auch wichtig, dass es menschlich passt. Gegenseitiger Respekt und Vertrauen prägen unser Miteinander. Es erwartet Sie eine eigenverantwortliche Tätigkeit mit Gestaltungsspielraum.

Haben wir Ihr Interesse geweckt?

Dann senden Sie uns Ihre Bewerbungsunterlagen an: bewerbung@itwfasteners.com

Waltraud Schiller | Human Resources

ITW Fastener Products GmbH

Hörle 5

97993 Creglingen | Germany

www.itw-fasteners.com